

売上拡大の ポイントは既に ある!!! ～顧客満足のカギは既存事業にあり!～

受講料無料

【日時】 平成27年2月26日(木)

19:00～21:00

【会場】 新居町商工会 会議室

【対象】 経営者、経営幹部、後継者の方

新たな事業展開をお考えの方 他

【定員】 30名

【受講料】 無料

【主催】 静岡県よろず支援拠点(静岡商工会議所内)

【共催】 新居町商工会 湖西市商工会 天竜商工会

奥浜名湖商工会 浜北商工会 浜名商工会

【講師】 株式会社 イイチ・イーエル 取締役副代表 太田 敬治 氏

【申込み】 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

〒420-0851 静岡市葵区黒金町20番地の8(静岡商工会議所内)

TEL : 054-253-5117 FAX : 054-254-6713

静岡県よろず支援拠点 行 (FAX:054-254-6713)

※切り取らずに、このままFAXにてお送りください

「売上拡大のポイントは既にある!!!」 受講申込書

事業所名	フリガナ	(業種)
受講者名①		
受講者名②		
所在地	TEL	-
	FAX	-

※ ご記入いただきました個人情報には慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。



パブリックミクスによる経済政策が進む中、中小企業にとっては、まだまだ厳しい状況に変わりはないのが実態でしょう。中小企業が今後も事業を継続し、発展していくためには、経営基盤を強化し、現在の環境の変化に合わせ、常に新たな事業を創造し、計画的に経営を行なっていくことが重要です。
今回のセミナーでは、経営革新を実践する事例を交え、事業を継続していくための経営戦略、事業展開の考え方を伝えします。やる気のある企業の皆様のご参加をお待ちしております。